

**PRETIUS ORACLE APEX TEAM – KOMPETENCJE, DOŚWIADCZENIE, OFERTA**

**pretius**

# DLACZEGO APEX?

ORACLE APPLICATION EXPRESS UMOŻLIWIA PROJEKTOWANIE, TWORZENIE I ROZWIJANIE RESPONSYWNYCH, BAZODANOWYCH APLIKACJI Z UŻYCIEM PRZEGLĄDARKI INTERNETOWEJ.



## CECHY ORACLE APEX:

- NARZĘDZIE DO SZYBKIEGO TWORZENIA APLIKACJI (RAD)
- CLOUD NATIVE
  - ORACLE CLOUD (ZAWARTE W KAŻDEJ INSTANCJI)
  - ORACLE MARKETPLACE (ZBUDOWANE W APEX)
- FULL APPLICATION PLATFORM
  - PRIVATE CLOUD (SOLIDNA BAZA DLA TWORZENIA PRYWATNYCH CHMUR APLIKACYJNYCH)
  - ZESTAW WBUDOWANYCH APLIKACJI DO ZARZĄDZANIA FIRMA
- BEZKOSZTOWA OPCJA ORACLE DATABASE (RÓWNIEŻ ORACLE XE – DARMOWA EDYCJA ORACLE DB)

# KIM JESTEŚMY?

## PRETIUS APEX TEAM

PONAD 8 LAT  
DOŚWIADCZENIA

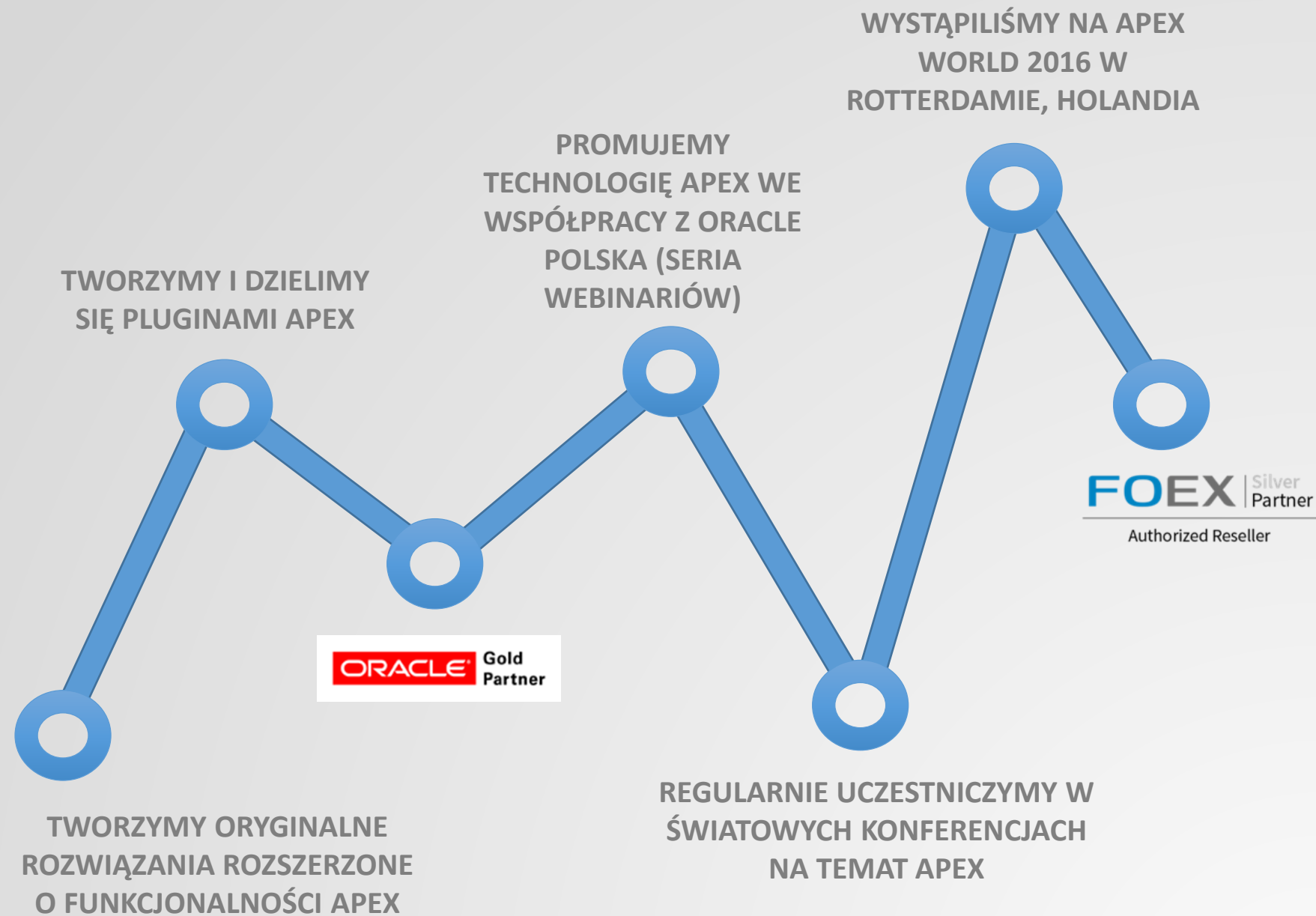
WDROŻONYCH  
PONAD 50  
PROJEKTÓW W  
OPARCIU O APEX

ZESPÓŁ  
CERTYFIKOWANYCH  
DEVELOPERÓW:

- ORACLE APPLICATION EXPRESS
- DATABASE (ORACLE DB, PL/SQL)
- GUI

WSPARCIE DLA  
APEX 3.X, 4.X, 5

# KIM JESTEŚMY?



# USŁUGI



## WDRAŻANIE APLIKACJI

### ORACLE APPLICATION EXPRESS

- DESKTOP
- MOBILE
- ORACLE DB
- PL/SQL



## ORIGINALNE PRODUKTY

- PRETIUS SALES COMMISSION
- PRETIUS KPI DASHBOARD



## MIGRACJA DO ORACLE APEX

### PROJEKTY MIGRACYJNE Z:

- ORACLE FORMS
- PROCESÓW PLIKOWYCH
- EXCEL
- ACCESS
- INNYCH BAZ DANYCH



## DORADZTWO APEX

- AUDYT APLIKACJI I INFRASTRUKTURY
- SZKOLENIA (UŻYTKOWNIKÓW KOŃCOWYCH, DEVELOPERÓW, ADMINISTRATORÓW)

# JAK PRACUJEMY?



CZŁONKOWIE PRETIUS APEX TEAM TO EKSPERCI TECHNOLOGICZNI POSIADAJĄCY DOSKONAŁE UMIEJĘTNOŚCI KOMUNIKACYJNE I PRACUJĄCY BEZPOŚREDNIO Z KOŃCOWYM UŻYTKOWNIKEM/ WŁAŚCICIELAMI BIZNESOWYMI OPROGRAMOWANIA



DZIĘKI ŚCISŁEJ WSPÓŁPRACY Z UŻYTKOWNIKAMI KOŃCOWYMI NASI KLIENCI WYSOKO OCENIAJĄ NASZĄ PRACĘ



WYKORZYSTUJEMY TECHNIKI RAPID APPLICATION PROTOTYPING I TWORZENIE OPROGRAMOWANIA „NA OCZACH” UŻYTKOWNIKA. POZWALA TO NA SZYBKIE ZAPOZNANIE SIĘ Z DOSTARCZANYM OPROGRAMOWANIEM, ZMNIEJSZA KOSZTY SZKOLEŃ I LEPIEJ DYSTRYBUUJE WIEDZĘ W ORGANIZACJI



STOSUJEMY ZWINNE PODEJŚCIE DO TWORZENIA OPROGRAMOWANIA, W CZYM NIEOCENIONĄ POMOCĄ JEST PLATFORMA ORACLE APEX



# PROJEKTY PRETIUS APEX



# KONFIGURACJA I ZARZĄDZANIE OFERTAMI I USŁUGAMI, REALIZACJA DLA DLA DOSTAWCY USŁUG TELEKOMUNIKACYJNYCH

Katalog Produktów [PCM](#) Grupy Promocje Taryfy Przejścia ofert Zależności CFSy RFSy Cenniki Vouchery Raporty Brandy Testy IT

[Wszystkie PCM](#) Właściciele PCM

[Powrót do listy PCM](#) [Zapisz](#) [Wygeneruj kartę promocji](#)

Generowanie pliku PDF dla dużej liczby promocji może trwać nawet do 5 min!

Sekcja   Segmenty  Role  Opłaty cykliczne  Opłata aktywacyjna  Kara umowna  Komponenty  Warunki

POS  standard  mnp  retencja  migracja  upsell

TELESALES  standard  mnp  retencja  migracja  upsell

ESHOP  standard  mnp  retencja  migracja  upsell  product\_only

offer\_change

offer\_change

offer\_change

Sekcje komponentów   (1) Sekcja usług wymaganych technicznie  (2) Sekcja usług wymaganych biznesowo  (3) Sekcja usług opcjonalnych

(4) Sekcja pogrupowanych usług opcjonalnych (wybor 1 z wielu)  (5) Sekcja pogrupowanych usług opcjonalnych (wybor 1 z wielu)  (7) Sekcja pogrupowanych usług opcjonalnych (wybor 1 z wielu)

(8) Sekcja usług przechodzących  (9) Sekcja pogrupowanych usług opcjonalnych  (11) Sekcja usług domyślnie niewidocznych

(10) Sekcja pogrupowanych usług opcjonalnych (min0 max0)  (12) Sekcja pogrupowanych usług opcjonalnych (min0 max1)  (13) Sekcja usług opcjonalnych VAS

(14) Sekcja usług do wyboru (min1 max1) VAS  (15) Sekcja usług do wyboru (min0 max1) VAS

Promocje w PCM

| <input checked="" type="checkbox"/> | ID    | Nazwa                             | Regulamin | Rolover | Klient | Bez terminala | Czas trwania | Klient obecny | Brand | Change User | Change Date |
|-------------------------------------|-------|-----------------------------------|-----------|---------|--------|---------------|--------------|---------------|-------|-------------|-------------|
| <input checked="" type="checkbox"/> | 30446 | Wyjątkowy S 2014-11-04 2014-11-04 | Y         | -       | -      | N             | 24           | N             | pl    | TOU         | 2014-11-04  |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 30447 | Wyjątkowy S 2014-11-04 2014-11-04 | Y         | -       | -      | N             | 24           | -             | pl    | TOU         | 2014-11-04  |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 30448 | Wyjątkowy S 2014-11-04 2014-11-04 | Y         | -       | -      | N             | 24           | Y             | pl    | TOU         | 2014-11-04  |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 30449 | Wyjątkowy S 2014-11-04 2014-11-04 | Y         | -       | -      | N             | 24           | -             | pl    | TOU         | 2014-11-04  |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 30450 | Wyjątkowy S 2014-11-04 2014-11-04 | Y         | -       | -      | N             | 24           | N             | pl    | TOU         | 2014-11-04  |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 30451 | Wyjątkowy S 2014-11-04 2014-11-04 | Y         | -       | -      | N             | 24           | -             | pl    | TOU         | 2014-11-04  |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 30452 | Wyjątkowy S 2014-11-04 2014-11-04 | Y         | -       | -      | N             | 24           | Y             | pl    | TOU         | 2014-11-04  |
| <input checked="" type="checkbox"/> | 30453 | Wyjątkowy S 2014-11-04 2014-11-04 | Y         | -       | -      | N             | 24           | -             | pl    | TOU         | 2014-11-04  |

# KATALOG PRODUKTÓW



# MANAGER KAMPANII SMS, REALIZACJA DLA OPERATORA TELEFONII MOBILNEJ

Oferty + Klienci + Raporty [Sprawdź segment](#)

### Oferty specjalne

ID:  Nazwa:  SID sprzedaży:   
Klient:  # Opis:  Deklarowana liczba SIM:   
Data modyfikacji:  Zmodyfikował:  Typ: %   
Data od:  Data do:  Status: %   
Liczba rekordów: 20

[Anuluj](#) [Filtruj](#)

[Dodaj](#)

| ID  | Nazwa         | Status        | Data od    | Data do    | SID    | Typ       | Deklarowana liczba SIM | Deklarowana wartość | Klient |
|-----|---------------|---------------|------------|------------|--------|-----------|------------------------|---------------------|--------|
| 61  | B099B099 B099 | Zrealizowana  | 2011-11-25 | 2011-11-30 | B099   | Zamknięta | 10                     | -                   | B099   |
| 66  | D003D003D003  | Zaakceptowana | 2011-11-25 |            | - D003 | Otwarta   | 3                      | 3000                | D003   |
| 101 | D003D003D003  | Zrealizowana  | 2011-11-29 | 2011-12-31 | D003   | Zamknięta | 50                     | -                   | D003   |
| 141 | D003D003D003  | Zaakceptowana | 2011-12-01 | 2012-03-31 | D003   | Zamknięta | 50                     | -                   | D003   |
| 161 | D003D003D003  | Robocza       | 2011-12-01 | 2011-12-31 | D003   | Zamknięta | 623                    | -                   | D003   |
| 181 | D003D003D003  | Zrealizowana  | 2011-12-02 | 2011-12-31 | D003   | Zamknięta | 1                      | -                   | D003   |
| 261 | D003D003D003  | Robocza       | 2011-12-05 | 2011-12-31 | D003   | Zamknięta | 35                     | -                   | D003   |
| 301 | D003D003D003  | Zrealizowana  | 2013-11-26 | 2013-12-31 | D003   | Zamknięta | 6                      | -                   | D003   |

# MANAGER KAMPANII

- **BAZA WYŁUDZEŃ**  
APLIKACJA DO PRZECIWDZIAŁANIA WYŁUDZENIOM
- **SYSTEM RAPORTOWANIA**  
APLIKACJA DO RAPORTOWANIA I WIZUALIZACJI PROCESÓW BIZNESOWYCH
- **PARTNER INTERFACE GATEWAY**  
APLIKACJA DO ZARZĄDZANIA PROGRAMAMI LOJALNOŚCIOWYMI
- **LEAD MANAGEMENT**  
APLIKACJA DO ZARZĄDZANIA SPRZEDAŻĄ DLA OPERATORA SIECI KOMÓRKOWEJ

TARYFY - Masowe operacje - Taryfy Przejścia taryf Oplać dodatkowe Kolejność LCIESLIK Logout

Taryfy

APPEX DEV TOOLS

Export do XLSX Zapisz

Filtry

ID lub nazwa taryfy ID lub nazwa pakietu Filtry zaawansowane

Voice / data Rodzaj kontaktu

- Wybierz - - Wybierz -

Rokordów na stronie 10

Filtruj Wyczyść

Podgląd

| ID taryfy | Nazwa taryfy                 | Voice / data | Rodzaj kontraktu | pozycja migracji USSD | Opis krótki   | Opis długi | Rabat e-faktura brutto | Rabat e-faktura netto | Rabat zgody brutto | Rabat zgody netto | Cecha COPA | Nazwa bilingowa   | package_id | component_id | Oplata cykliczna | Oplata aktywacyjna | Typ usługi |
|-----------|------------------------------|--------------|------------------|-----------------------|---|------------|------------------------|-----------------------|--------------------|-------------------|------------|-------------------|------------|--------------|------------------|--------------------|------------|
| 30080     | Finansa 10                   | VOICE        | POSTPAID         | -                     | Jestli klient Play do Play. Tuż aktywuj plan taryfy to "Finansa 10". Sprawy migracje promocy na www.playdofin.pl  | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | B          | PrepaidFinansa10  | 15901      | 17433        | 61,5             | 12,3               | mobile     |
| 30027     | Starty Play na karty 3.0     | VOICE        | PREPAID          | -                     | -   | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | O          | Starty            | 15906      | 17552        | -                | -                  | mobile     |
| 30018     | Play Karta 50000             | VOICE        | PREPAID          | -                     | -   | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | O          | PrePlay           | 15889      | 17249        | -                | -                  | mobile     |
| 30028     | Play Play na karty Prepaid   | VOICE        | PREPAID          | -                     | -   | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | O          | StartyCupla       | 15918      | 17876        | -                | -                  | mobile     |
| 30094     | Finansa 200                  | VOICE        | POSTPAID         | -                     | Jestli klient Play do Play. Tuż aktywuj plan taryfy to "Finansa 200". Sprawy migracje promocy na www.playdofin.pl | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | B          | PrepaidFinansa200 | 15916      | 17824        | 307,5            | 1,23               | mobile     |
| 30025     | Play Play na karty 3         | VOICE        | PREPAID          | -                     | -   | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | O          | Starty            | 15893      | 17290        | -                | -                  | mobile     |
| 20003     | Woda                         | VOICE        | POSTPAID         | -                     | -   | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | R          | WodaCOP           | 15887      | 17247        | -                | -                  | mobile     |
| 30006     | Play Abonament 100 opłać raz | VOICE        | POSTPAID         | -                     | -   | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | A          | PrepaidPlay100    | 15830      | 16345        | -20              | -                  | mobile     |
| 30005     | Play Abonament 100 bezkarny  | VOICE        | POSTPAID         | -                     | -   | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | A          | PrepaidPlay100    | 15822      | 16033        | -50              | -                  | mobile     |
| 30008     | Play 100                     | VOICE        | MIX              | -                     | -   | -          | -                      | -                     | -                  | -                 | C          | PrepaidCOP        | 15882      | 17152        | -                | -                  | mobile     |

Print

rozaj 1 - 10 of 303

Edycja wybranych taryf

Otwórz edycje wybranych

| # | Id    | pozycja migracji USSD | Opis krótki | Opis długi | Rabat e-faktura brutto | Rabat e-faktura netto | Rabat zgody brutto | Rabat zgody netto | Cecha COPA |
|---|-------|-----------------------|-------------|------------|------------------------|-----------------------|--------------------|-------------------|------------|
| 1 | 30018 |                       |             |            |                        |                       |                    |                   | O          |
| 2 | 30027 |                       |             |            |                        |                       |                    |                   | O          |

1-2

# SYSTEM RAPORTOWANIA

# Sales Commission

stanisław · Złoty problem · Wyloguj się

Home Import danych Podgląd danych Konfiguracje Struktury organizacyjne Wskaźniki Premie i bonusy Cele Rozliczenia Faule

Generuj rozliczenie Rozliczenia

Aktualne procesy dot. rozliczeń

Szczegóły rozliczenia [Powrót do listy rozliczeń](#)

ID rozliczenia: 181 [Więcej informacji](#)

Kód okresu: 2013Q3

Typ rozliczenia: Q CVM

Data generacji: 2013-12-05

Pliki zestawień [Utwórz pliki zestawień](#)

| ID rozliczenia | Rodzaj zestawienia | Nazwa pliku                           | Plik                    |
|----------------|--------------------|---------------------------------------|-------------------------|
| 181            | Q CVM              | Formatia_premiowa_CVM_2013Q3_181.xlsx | <a href="#">Pobierz</a> |

1 - 1

Q- Szukaj Liczba rekordów: 50 Akcje

Wybór kolumn

| Koc | Id  | Statement Id | Person Deal Id | Person Name         |
|-----|-----|--------------|----------------|---------------------|
|     | 366 | 181          | 3931           | Bachanek Rafał      |
|     | 376 | 181          | 3634           | Barbosiewicz Tomasz |
|     | 365 | 181          | 3926           | Okuchowska Sylwia   |
|     | 367 | 181          | 3764           | Gmur Klaudiusz      |
|     | 364 | 181          | 3809           | Orabowska Katarzyna |
|     | 363 | 181          | 3892           | Haśka Patryk        |
|     | 379 | 181          | 3944           | Hawrot Magdalena    |
|     | 369 | 181          | 3604           | Jagodźński Michał   |
|     | 372 | 181          | 3833           | Kaczmarski Grzegorz |
|     | 381 | 181          | 3805           | Kłosek Szymon       |
|     | 375 | 181          | 3879           | Korec Katarzyna     |
|     | 382 | 181          | 3802           | Mendyka Anna        |
|     | 371 | 181          | 3821           | Mkiewicz Tomasz     |
|     | 368 | 181          | 3644           | Mról Sławomir       |
|     | 378 | 181          | 3793           | Narajowski Tomasz   |
|     | 377 | 181          | 3919           | Pacura Mikołaj      |
|     | 370 | 181          | 3706           | Tochowicz Paweł     |

START IMPORT DANYCH PODGLĄD DANYCH KONFIGURACJA ROZLICZENIA RAPORTY

Stawki Modele Prowizje Progi Wibor Procedury Okresy Prowizja roczna

[ANULUJ](#) [ZAPISZ](#) [USUŃ](#)

### Definicja modelu

#### Dane podstawowe

Nazwa modelu prowizyjnego:

Transakcje CCL/PPC:

Objekt prowizyjny:

Rodzaj algorytmu:

Opis modelu:

Tekst drukowany na dokumentach:

#### Dostępność modelu

|     |  |                  |  |            |  |
|-----|--|------------------|--|------------|--|
| DKK |  | Partner handlowy |  | AB         |  |
| DPS |  | Zleceniobiorca   |  | AGRO METAL |  |
| SFS |  | Agent            |  | ART. DOM   |  |
|     |  |                  |  | BELLEVUE   |  |
|     |  |                  |  | BEL-POL    |  |

pretius  
SYSTEM  
PROWIZYJNY

## APLIKACJA DO KONFIGURACJI ZASAD, KALKULACJI I PREZENTACJI PROWIZJI

- CECHY PRODUKTU:
  - SYNCHRONIZACJA DANYCH Z RÓŻNYMI ŹRÓDŁAMI (ZAWARTE MODUŁY ODS/ETL),
  - KONFIGURACJA ZASAD PROWIZJI (OPARTA NA GUI I JĘZYKU SKRYPTOWYM),
  - ROZLICZANIE PROWIZJI,
  - GENEROWANIE RAPORTÓW,
  - INTEGRACJA Z APLIKACJAMI KSIĘGOWYMI;
- 100% ORACLE:
  - ORACLE DB 11G,
  - ORACLE APPLICATION EXPRESS
- UŻYWANA PRZEZ DUŻE POLSKIE FIRMY Z SEKTORA TELEKOMUNIKACYJNEGO, MEDIALNEGO, FINANSOWEGO I ENERGETYCZNEGO
- ZDOBYWCA NAGRODY IT FUTURE 2015

**pretius**  
**SYSTEM**  
**PROWIZYJNY**

Dashboard 10 Wyniki Konfiguracja USER NAME WYLOGUJ

Filtruj systemy

- CGM
- Elektroniczna aktywacja**
- KOT
- Portal Dilerski
- Portal Franczyzowy
- Transmission to Shops

**Elektroniczna aktywacja**

Wartość: 25  
Zmiana: 0

12.10.2012

Historyczny

Dzienny: 50, Tygodniowy: 45, Miesięczny: 75

**Portal Dilerski**

Wartość: 25  
Zmiana: 0

12.10.2012

Historyczny

Dzienny: 50, Tygodniowy: 45, Miesięczny: 75

**Portal Dilerski**

Wartość: 25  
Zmiana: 0

12.10.2012

Historyczny

Dzienny: 50, Tygodniowy: 45, Miesięczny: 75

Dashboard 10 Wyniki Konfiguracja USER NAME WYLOGUJ

Filtruj systemy

- CGM
- Elektroniczna aktywacja
- Liczba zarejestrowanych umów**
- KOT
- Portal Dilerski
- Portal Franczyzowy
- Transmission to Shops

**Liczba zarejestrowanych umów**

Wynik: 5,02% • Zmiana: 20,00%

Data założenia: 12.10.2012 Przeliczenie: 12.10.2012 16:45

Obliczane są na podstawie skryptu w pythonie, który łączy się z bazą SQL ctiolap i wywołuje pewną funkcję parametryzując ją m.in. okresem, którego dotyczy zapytanie. W wyniku otrzymuje liczbę wszystkich transakcji dla danego systemu (PINGWIN, GANDALF, KOT, SMOK, BSCS czyli UNBA, INC)

Więcej >

Filtry

Dzień Tydzień Miesiąc KPI Liczna zarejestrowanych umów Data od ... Data od ...

Wykresy Raport Komentarze Dodatkowy wykres

**Wykresy**

Wyniki KPI: Liczba zarejestrowanych umów

pretius

KPI DASHBOARD

## APLIKACJA DO OBLICZANIA I PREZENTACJI KLUCZOWYCH WSKAŹNIKÓW WYDAJNOŚCI (KPI)

- CECHY PRODUKTU:
  - SYNCHRONIZACJA DANYCH Z RÓŻNYMI ŹRÓDŁAMI (ZAWARTE MODUŁY ODS/ETL),
  - KONFIGURACJA ZASAD KALKULACJI (OPARTY NA GUI I JĘZYKU SKRYPTOWYM),
  - HARMONOGRAMY, ALARMY I KONFIGURACJA SLA,
  - NOWOCZESNA GRAFIKA (DOSTĘPNA RÓWNIEŻ NA UŻĄDZENIACH MOBILNYCH),
  - GENEROWANIE RAPORTÓW W RÓŻNYCH FORMATACH (PDF, XLSX);
- 100% ORACLE:
  - ORACLE DB 11G,
  - ORACLE APPLICATION EXPRESS;
- UŻYWANA PRZEZ DUŻE POLSKIE FIRMY Z SEKTORA TELEKOMUNIKACYJNEGO I FINANSOWEGO

pretius

KPI DASHBOARD



O PRETIUS

pretius

# PRETIUS W LICZBACH

**20**  
KLIENTÓW  
KORPORACYJNYCH

**7 LAT**  
ŚREDNI CZAS  
WSPÓŁPRACY Z  
KLIENTEM

**10**  
LAT NA RYNKU

**8,1 M**  
OBROTU W 2015  
ROKU

**50 000**  
UŻYTKOWNIKÓW  
SYSTEMÓW  
(DZIENNIE)

**70**  
PRACOWNIKÓW

**200**  
ZREALIZOWANYCH  
PROJEKTÓW





## PRAGMATYZM

- DOSTOSOWUJEMY ROZWIĄZANIA DO KLIENTA, NIE KLIENTA DO NARZĘDZI.

## ZAUFIANIE

- BUDUJEMY DŁUGOTRWAŁE RELACJE OPARTE NA ZAUFIANIU. TO POZWALA NAM ZAPEWNIĆ NASZYM KLIENTOM NAJLEPIEJ DOPASOWANE ROZWIĄZANIA I USŁUGI.

## PROSTOTA

- JASNA I TRANSPARENTNA KOMUNIKACJA
- PROSTA I WŁAŚCIWA ARCHITEKTURA
- UPROSZCZENIE PROCESÓW BIZNESOWYCH.

## AGILE

- ZWINNE PODEJŚCIE POZWALA NA SZYBKIE DOSTAWY I ELASTYCZNE DOSTOSOWANIE.

# NASZE WARTOŚCI



POLSKI OPERATOR  
KOMÓRKOWY Z 21,3%  
UDZIAŁEM W RYNKU

JEDEN Z NAJWIĘKSZYCH  
OPERATORÓW  
TELEKOMUNIKACYJNYCH W  
POLSCE



GLOBALNY OPEATOR  
TELEKOMUNIKACYJNY

FIRMA ENERGETYCZNA,  
POLSKI ODDZIAŁ RWE  
GROUP



BANK DZIAŁAJĄCY W  
POLSCE, BĘDĄCY CZĘŚCIĄ  
BGŻ BNP PARIBAS

POLSKA SATELITARNA  
PLATFORMA CYFROWA



NAJWIĘKSZE BIURO DANYCH  
GOSPODARCZYCH W POLSCE

# KLIENCI



**ZAPRASZAMY DO KONTAKTU**

**[SALES@PRETIUS.COM](mailto:SALES@PRETIUS.COM)**

**MOB: +48 600 800 883**

**[www.pretius.com](http://www.pretius.com)**

**pretius**